

# ОСОБЕННОСТИ ИМПОРТА ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ МОЛОЧНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ



*Экспертное мнение  
генерального директора Free  
Lines Company  
Алексея Наджара*

## ОСНОВНЫЕ ОШИБКИ ИМПОРТЕРОВ И РЕКОМЕНДАЦИИ, КАК ИХ ИЗБЕЖАТЬ

Мы, как логистический оператор, а также наши клиенты в 2011 году отслеживаем рост объема перевозимых грузов в физическом и стоимостном выражении. Как свидетельствует статистика, увеличивается общее число импортеров: тех, кто завозит в Россию продукцию для последующей перепродажи, и тех, кто заключает внешнеторговые контракты с поставщиками для оснащения собственного производства. Зачастую такие импортеры не имеют большого опыта во внешнеэкономической деятельности и допускают большое количество ошибок на первых порах.

Конечно же, международная логистика оборудования для молочной и, в целом, пищевой промышленности, имеет свои особенности, поэтому хотелось бы дать советы, как избежать подводных камней и свести риск ошибок к минимуму. Основываясь на имеющемся у нас опыте, а также той информации, которую предоставляют нам сами клиенты, мы проанализировали наиболее часто встречающиеся ошибки и основные критические точки международной логистики оборудования данной отрасли.

В этой статье я бы хотел более подробно рассказать, какие проблемы могут возникнуть на этапе импортного оформления оборудования.

### 1. Несовпадение сведений о стране производства

Крупные производители, как вы знаете, размещают свои производства одновременно в разных странах, и очень многие из них не придают значения точному отображению сведений о том, где конкретно произведен тот или иной артикул. Сложности могут возникнуть как на этапе оформления разрешительных документов (для молочного оборудования это сертификаты соответствия по тех. регламенту – в них нужно обязательно отразить точный и подробный адрес места производства товара), так и на этапе таможенного досмотра.

### 2. Несовпадения данных в предварительных проформах счета, упаковочного листа, и в отгрузочных документах

Как бывает на практике: итоговые отгрузочные формы этих документов возникают только на момент отправления товара со склада поставщика, и в 90% случаев в документах содержатся сведения, весьма отличающиеся от того, что было в предварительных проформах, причем изменения веса и объема могут варьироваться вплоть до увеличения вдвое от первоначальных данных.

Также у поставщика обязательно нужно уточнять, не положил ли он при отгрузке не предусмотренные в контракте материалы, например, запас смазочных материалов на несколько лет вперед, и если они не прописаны в технической документации производителя как составная часть стандартной комплектации, то у таможни обязательно возникнут вопросы.

### 3. Оформление разрешительной документации

Сертификаты соответствия по техническому регламенту очень удобно оформлять на производителя (срок действия 3 года). Если вы ввозите от данного поставщика сразу несколько торговых марок и моделей оборудования, вписывайте в сертификат сразу даже те торговые марки, которые вы не планируете ввозить в ближайшем будущем, ведь ваши планы могут измениться, и в этом случае вы сможете воспользоваться уже имеющейся разрешительной документацией.

### 4. Нюансы таможенного оформления молочного оборудования

В целом оформлять данный вид оборудования на российской таможне экономически достаточно выгодно. Так как по кодам ТН ВЭД группы 8434 идет нулевая пошлина, и импортеры лишь уплачивают 18% НДС и терминальные сборы. А на оборудование для обработки и переработки молока, которое идет по коду ТН ВЭД 8434 20 000 0 и *аналогов которого не производится в России*, идет и нулевая пошлина и нулевой НДС. Но импортеры, которые планируют ввоз такого оборудования для обработки и переработки молока должны заранее согласовать с таможенным постом и с таможенным брокером возможность оформления с такими преференциями.

Также на любое молочное и пищевое оборудование, которое идет в разобранном виде, необходимо указать, как будет использоваться товар: как отдельный компонент или будет являться частью единой производственной линии. Если наименований компонентов много, то экономичнее взять одним наименованием как целостную молочную линию.

В любом случае, для оформления целостного оборудования для таможни необходима детальная схема сборки от производителя и подробное техническое описание. Огромная проблема многих отечественных импортеров состоит в том, что

даже крупные известные поставщики могут предоставлять на продукцию подробный технический паспорт, но *они не дают схему сборки* производственной линии, объясняя это тем, что их инженеры самостоятельно приедут к клиенту и соберут установку/линию или какими-то иными причинами. Российскому импортеру приходится умолять специально для него нарисовать эту схему с тем, чтобы предоставить ее на таможню и доказать правильность декларирования.

#### 5. Что такое классификационное решение ФТС и зачем оно нужно для импортеров оборудования?

По пищевому, в частности, по молочному оборудованию очень часто возникают ошибки и сомнения в присвоении верного кода ТН ВЭД. Особенно, когда речь идет о поставках тех установок, аналоги которых не производятся на территории РФ и ранее не импортировались в нашу страну. Как быть в этом случае? Выход один – получение классификационного решения ФТС, чтобы избежать риска задержки груза, продления сроков досмотра, неразберихи с документами, возбуждения дел об административном нарушении и широких коррупционных перспектив. Классификационное решение ФТС, оформленное заранее, позволяет избежать этих проблем, так как код товара уже не будет оспорен. Процедура является государственной услугой.

В общих чертах, схема получения решения достаточно проста: собираете необходимые документы, отправляете по почте на адрес Федеральной таможенной службы. После чего, связываетесь с канцелярией и выясняете номер исполнителя по вашему запросу. С ним уже согласовываете текущие моменты. Срок ожидания принятия решения, как правило, не превышает 1,5 месяцев, хотя регламент допускает 3 месяца.

**Здесь же укажем, какая информация должна быть представлена вместе с запросом на классификационное решение ФТС:**

- ▶ Наименование товара, основные характеристики, его функции и описание упаковки (индивидуальной и транспортной).
- ▶ Информация о проводившихся испытаниях, экспертизах и прочие технические детали.
- ▶ Рекламная и прочая информация, содержащая сведения о классификационных свойствах товара.

Соответствующая служба ФТС может затребовать дополнительную информацию, касающуюся однозначного определения товара к той или иной товарной группе. Вообще тонкостей в этой процедуре много, но вся информация имеется в открытом доступе на стендах в учреждениях ФТС, а также на сайте таможни.

Избежать лишних хлопот можно, воспользовавшись услугами специализирующихся на взаимоотношениях с таможней организаций. Это, конечно, будет дороже (заметим, что само решение ФТС – бесплатно), но позволит сэкономить время.

Получать такое классификационное решение, безусловно, нужно, так как оно будет являться обязательным для всех таможенных органов РФ и в момент прихода вашего оборудования/ производственной линии на таможню у вас будет 100-процентная уверенность в том, что таможня не произведет перекодировку товара и не будут пересчитаны таможенные платежи.

